

**THÔNG TIN LIÊN HỆ**

- Trụ sở chính: 288Bis Đường Nguyễn Văn Cừ, Phường An Hòa, Quận Ninh Kiều, Tp. Cần Thơ
- Website: [www.hgpharm.com.vn](http://www.hgpharm.com.vn) Email: [hg-pharm@hcm.vnn.vn](mailto:hg-pharm@hcm.vnn.vn)
- Tell: (84-71) 891433 - 890095 Fax: (84-71) 895 209

**LỊCH SỬ HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN**

Tiền thân là Xí nghiệp Dược phẩm 2/9, thành lập ngày 02/9/1974. Từ năm 1975 - 1976: Tháng 11/1975, Xí nghiệp Dược phẩm 2/9 chuyển thành Công ty Dược phẩm Tây Cửu Long, vừa sản xuất vừa cung ứng thuốc phục vụ nhân dân Tây Nam Bộ. Đến năm 1976, Công ty Dược phẩm Tây Cửu Long đổi tên thành Công ty Dược thuộc Ty Y tế tỉnh Hậu Giang. Từ năm 1976 - 1979: Theo Quyết định 15/CP của Chính phủ, Công ty Dược thuộc Ty Y tế tỉnh Hậu Giang tách thành 03 đơn vị độc lập: Xí nghiệp Dược phẩm 2/9, Công ty Dược phẩm và Công ty Dược liệu. Ngày 19/9/1979, 3 đơn vị trên hợp nhất thành Xí nghiệp Liên hợp Dược Hậu Giang. Năm 1992: Sau khi chia tách tỉnh Hậu Giang thành 02 tỉnh Cần Thơ và Sóc Trăng, UBND tỉnh Cần Thơ (nay là UBND Tp. Cần Thơ) ra Quyết định thành lập doanh nghiệp Nhà nước Xí nghiệp Liên hợp Dược Hậu Giang, là đơn vị hạch toán kinh tế độc lập trực thuộc Sở Y tế Tp. Cần Thơ. Ngày 02/09/2004: Công ty Cổ phần Dược Hậu Giang chính thức đi vào hoạt động theo Quyết định số 2405/QĐ-CT.UB ngày 05/8/2004 của UBND Tp. Cần Thơ về việc chuyển đổi Xí nghiệp Liên hợp Dược Hậu Giang Tp. Cần Thơ thành Công ty Cổ phần.

Ngày 21/12/2006 cổ phiếu của công ty chính thức giao dịch trên Trung tâm giao dịch chứng khoán thành phố HCM

**THÔNG TIN CỔ ĐÔNG**

**CƠ CẤU CỔ ĐÔNG**

Sở hữu nhà nước	51%
Sở hữu của nhà đầu tư nước ngoài	16,91%
Sở hữu khác	32,09%

**CÁC CỔ ĐÔNG LỚN**

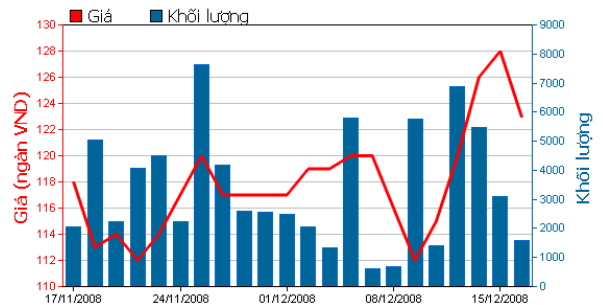
Họ và tên	Số cổ phần	Tỷ lệ sở hữu
Nhà nước	4.080.000	51%
Citigroup Global Market LTD & Citigroup Global Market Financial Products LTD	1.195.276	5,98 %

Nguồn: PHUGIASC,

**LĨNH VỰC KINH DOANH**

- Sản xuất kinh doanh dược,
- Xuất khẩu: dược liệu, dược phẩm theo quy định bộ y tế
- Nhập khẩu: thiết bị sản xuất thuốc, dược liệu, dược phẩm, trang thiết bị y tế theo quy định của Bộ Y tế

**THÔNG TIN GIAO DỊCH (17/11/2008-15/12/2008)**



**BIỂU ĐỒ: GIAO DỊCH, KHỐI LƯỢNG CỦA CỔ PHIẾU DHG**

Mã chứng khoán	DHG
Số lượng CP đang lưu hành	19.993.500
Giá đóng (18/12/2008)	120.000
Vốn hóa thị trường (tỷ đồng)	2.399
Giá cao nhất trong 52 tuần	234.000
Giá thấp nhất trong 52 tuần	94.500
Tỷ trọng trên tổng vốn hóa trên HOSE	1,5%
Vốn điều lệ công ty (tỷ đồng)	200

**TIỀM NĂNG PHÁT TRIỂN CỦA NGÀNH**

Theo đánh giá của tổ chức y tế thế giới (WTO), công nghiệp dược Việt Nam đang ở mức độ phát triển từ 2.5 – 3 theo thang phân loại như sau: Cấp độ 1 : không sản xuất được thuốc mà phải nhập khẩu hoàn toàn, cấp độ 2 : sản xuất được một số thuốc thông thường, đa số phải nhập khẩu, cấp độ 3 : có ngành công nghiệp dược sản xuất được thuốc generic, xuất khẩu được một số biệt dược, cấp độ 4 : sản xuất được nguyên liệu và có phát minh thuốc mới. Theo báo cáo của Cục Quản lý Dược và Trung tâm thông tin thương mại Bộ Công Thương Việt Nam thì ngành Dược Việt Nam năm 2007 có giá trị thuốc sản xuất trong nước là 560 triệu USD chiếm tỷ trọng 44,57% tổng giá trị tiền thuốc cả nước sử dụng. Năm 2007, các công ty dược của Việt Nam chỉ mới xuất khẩu khoảng 20 triệu USD thuốc chữa bệnh và nguyên liệu làm thuốc, nhưng phải nhập khẩu gần 157,2 triệu USD thuốc đặc trị và nguyên liệu tá dược làm thuốc hàng năm, tốc độ sản xuất thuốc trong nước tăng trưởng rất cao khoảng 27-30%/năm, tốc độ nhập khẩu hàng năm đều tăng từ 12-15%. Ngành công nghiệp dược Việt Nam còn quá nhỏ bé, chưa có ngành công nghiệp nguyên liệu hóa dược, nên còn phụ thuộc rất nhiều nguồn nguyên liệu nhập khẩu từ nước ngoài.

**VỊ TRÍ CỦA CÔNG TY TRONG NGÀNH**

Là doanh nghiệp dẫn đầu ngành công nghiệp sản xuất thuốc tân dược trong nước về doanh thu hàng sản xuất. Mạng lưới phân phối của

Công ty được xem là mạnh nhất trong ngành dược Việt Nam với hệ thống phân phối sâu và rộng từ Lạng Sơn đến Cà Mau. Tại Cần Thơ, mạng lưới phân bố 100% y tế xã và 100% y tế áp; có mặt tại 98% bệnh viện đa khoa trên 64 tỉnh thành. Hiện Công ty có doanh thu sản xuất và hệ thống mạng lưới dẫn đầu các doanh nghiệp trong ngành với cơ cấu tiêu thụ trải đều tất cả các khu vực.

### TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH 2006- 3 QUÝ 2008

#### • Báo cáo tài chính 2006-2008

<b>BẢNG CĐKT</b>	<b>3 Quý 2008</b>	<b>2007</b>	<b>2006</b>
<b>Tổng cộng tài sản</b>	<b>1.004.104</b>	<b>942.209</b>	<b>482.847</b>
Tài sản ngắn hạn	718.653	673.787	329.550
Tài sản dài hạn	285.452	268.421	153.297
<b>Tổng cộng nguồn vốn</b>	<b>1.004.104</b>	<b>942.209</b>	<b>482.847</b>
Nợ phải trả	273.905	290.631	312.406
Nợ ngắn hạn	272.668	289.818	291.128
Nợ dài hạn	1.237	814	21.278
Vốn chủ sở hữu	724.495	635.748	161.306
<b>BẢNG KQHĐKD</b>	<b>3 Quý 2008</b>	<b>2007</b>	<b>2006</b>
Doanh thu thuần	1.103.581	1.269.280	868.192
Giá vốn hàng bán	528.024	600.778	402.747
Lợi nhuận gộp	575.556	668.502	465.445
Chi phí tài chính	33.229	17.291	11.214
Chi phí bán hàng	384.196	469.324	311.953
Chi phí quản lý doanh nghiệp	57.794	59.819	55.881
Lợi nhuận trước thuế	114.136	128.312	87.060
<b>Lợi nhuận sau thuế</b>	<b>101.800</b>	<b>128.312</b>	<b>87.060</b>

Nguồn: UBCKNN

<b>TỶ SỐ TÀI CHÍNH</b>	<b>3Quý2008(*)</b>	<b>2007</b>	<b>2006</b>
<b>Tăng trưởng</b>			
Tổng tài sản	13%	95%	65%
Vốn chủ sở hữu	18%	294%	23%
Doanh thu thuần	29%	46%	57%
Lợi nhuận gộp	40%	44%	83%
Lợi nhuận sau thuế	16%	47%	57%
<b>Khả năng thanh toán</b>			
Thanh toán hiện hành	2,38	2,32	1,13
<b>Tỉ suất lợi nhuận</b>			
Lợi nhuận gộp/DTT	52%	53%	54%
Lợi nhuận sau thuế/DTT	9%	10%	10%
ROE	5%	20%	54%
ROA	3%	14%	18%
<b>Tỉ số nợ/vốn chủ sở hữu</b>	<b>44%</b>	<b>46%</b>	<b>194%</b>

#### Tỉ số hiệu quả hoạt động

Doanh thu/Tổng tài sản	0,36	1,35	1,80
Doanh thu/Vốn chủ sở hữu	0,53	2,00	5,38

(\*) 3 quý 2008 so sánh với cùng kì 2007

**Nhận xét:** *Tình hình kinh doanh của công ty trong năm 2007 và 3 quý 2008 rất khả quan*

- Năm 2007 vốn chủ sở hữu của công ty tăng rất mạnh, điều này là do trong năm công ty đã phát hành cổ phiếu để tăng vốn điều lệ từ 80 tỷ đồng năm 2006 lên 200 tỷ đồng năm 2007 và đã thu về được thặng dư cổ phần rất lớn (378,7 tỷ đồng).
- Lợi nhuận quý 3/2008 của công ty cũng tăng 13% so với lợi nhuận quý 2/2008, nguyên nhân là do trong Quý 3/2008, Dược Hậu Giang tập trung phát triển danh mục các sản phẩm chủ lực, đẩy mạnh các hoạt động bán hàng, hoạt động marketing, khảo sát, đánh giá và phát triển lại tiềm năng của thị trường ở từng địa bàn giúp nâng cao chất lượng thị phần. Ngoài ra, trong Quý 3 nhiều sản phẩm mới được ra đời tạo sự hấp dẫn thêm cho khách hàng giúp làm tăng thêm hiệu quả kinh doanh.

#### SO SÁNH CÁC CHỈ SỐ TÀI CHÍNH VỚI TB NGÀNH

<b>Chi tiêu</b>	<b>DHG</b>	<b>TB NGÀNH</b>
ROA	14,19	11,34
ROE	20,64	15,66
Khả năng thanh toán nợ ngắn hạn	2,37	2,98
Tỷ số nợ/ vốn chủ sở hữu	0,44	0,37
P/E	17,05	12,89
P/B	3,52	2,02

#### TIN NỔI BẬT TRONG THỜI GIAN QUA

- Công ty CP Dược Hậu Giang (Mã CK: DHG) thông báo về việc thành lập 02 Công ty con (tỷ lệ nắm giữ 100%) đó là: công ty TNHH một thành viên DT PHARMA với ngành nghề kinh doanh là Sản xuất và bán buôn thuốc. Bán buôn trang thiết bị và dụng cụ y tế và Bán buôn thực phẩm chức năng và mỹ phẩm và công ty TNHH một thành viên dược liệu DHG, với ngành nghề chính là Nuôi trồng, chế biến, sản xuất, kinh doanh dược liệu, sản xuất, kinh doanh hóa dược, sản xuất, kinh doanh thực phẩm chức năng. Cả 2 công ty đều được dự kiến đi vào hoạt động vào quý 1/2009.